

Reporte Psicométrico.

Fernando Martínez Mejía

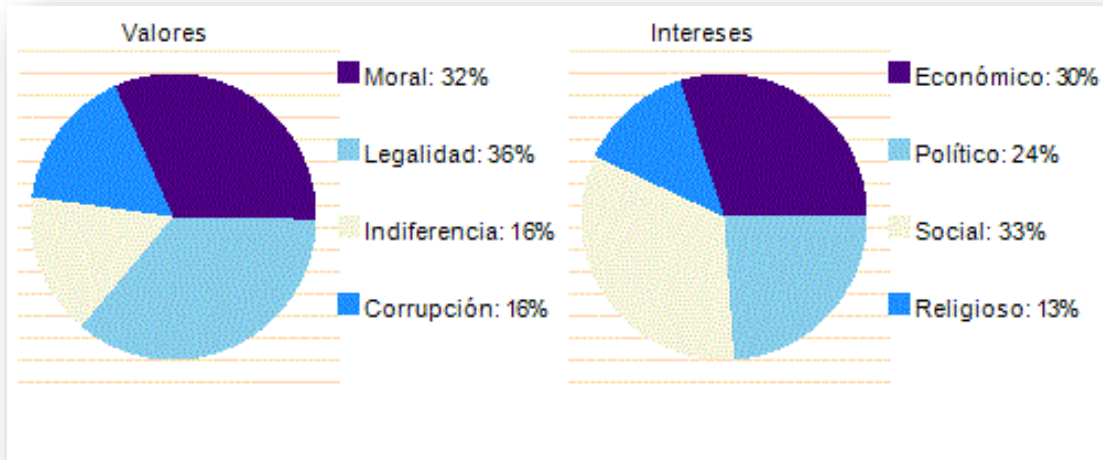
Empresa: Comercializadora Industrial MERDIZ

Ventas lubricantes – Qro.

La evaluación de Fernando nos arroja los siguientes resultados:

Se somete a las reglas que establece la familia, sociedad o algún organismo, para realizar el bien y no el mal. Será honesto y honrado, acoplándose a las políticas que rigen la empresa, será empleado “fiel” a las órdenes que dictamine el jefe inmediato. Demuestra bastante entusiasmo en hacer las cosas, siempre buscará la motivación del logro, los éxitos y los retos, tendrá una producción alta y trabajara sobre los detalles. Buscará el éxito a través de sus propios logros sin corromper a terceros, y será una persona que se acoplará a los lineamientos que le regirán en su comportamiento, una persona que se rige por los valores morales.

Está interesado en ser juzgado por su habilidad para lograr utilidades, manejar técnicas de reducción de costos, habilidad para resolver problemas prácticos. Un fuerte enfoque respecto al entorno sobre la inversión y la efectividad de costos. Demanda trabajo en grupo y cooperación, suele organizar bien el trabajo en equipo. Está enfocado principalmente en el genuino interés por la gente, lo cual significa también que será un buen miembro del equipo. No muestra fervor hacia la iglesia, se rige por ideas y creencias propias.



Posee facilidad para establecer relaciones con los demás, muestra combatividad que le permite persuadir al cliente, pero al mismo tiempo, control de sí mismo. En sí, cuenta con rasgos de personalidad acordes a actividades comerciales.

Es una persona activa y dinámico, cuenta con capacidad para soportar y provocar situaciones conflictivas con el deseo de ganar, posee una actitud dominante por poder o ascendencia, seguro de sí, gusta de riesgos.

Puede llegar a adaptarse a situaciones y personas, y ser flexible en actividades tanto intelectuales como de relación.

Es un individuo controlado, dueño de sí mismo, capaz de una buena administración de su potencial psicológico o físico, es una persona organizada y perseverante.

Es una persona que soporta adecuadamente las acciones frustrantes, capaz de comprender los fracasos y de no personalizar las situaciones en que se ve implicado.

Es una persona capaz de entrar en conflictos y soportar los desacuerdos, posee habilidades comerciales.

Señala a una persona con voluntad de dominio, con deseos de ganar, persuasivo y cautivador.

Capaz de crear nuevos contactos y convivir con los demás, sensible a las relaciones humanas y el cual prefiere estar acompañado que solo.

